

## **Rundsendedienst SGSSV; Jahresbericht 2014**

Der Rundsendedienst des SGSSV blickt auf ein erfreuliches Jahr 2014 zurück. Die Verkäufe an die 83 Kunden (- 1) beliefen sich auf 60'036 Franken, praktisch gleich viel wie im Vorjahr. Es ging auch viel neues Material ein, nämlich für rund 157'000 Franken. Erfahrungsgemäss werden etwa 40 % der eingelieferten Belege Käufer finden. Vom Rundsendedienst erhält der Verein für das Jahr 2014 CHF 1219.75 anstatt der budgetierten 700. Zusätzlich kann der Reservefonds des Rundsendedienstverkehrs mit CHF 813.15 geüffnet werden.

Mich persönlich haben ganz besonders die vielen guten Kontakte und die Unterstützung gefreut, die ich erfahren durfte. Auf diese bin ich immer wieder angewiesen. Fehlte mir beispielsweise wieder einmal neues Material, liess sich in der Regel mit einigen Telefonanrufen erreichen, dass Kollegen neue Einlieferungen aufbereiteten. So gäbe es noch viele positive Beispiele.

Ich möchte Sie alle ermuntern, Material an den Rundsendedienst einzuliefern. Der Zeitaufwand ist gar nicht so gross. Für gutes Material, auch aus dem Ausland, lassen sich gute Preise erzielen. Der Abzug von 10 % ist vergleichsweise bescheiden, was besonders bei teureren Belegen ins Gewicht fällt. Ebenso möchte ich Sie ermuntern, dem Rundsendedienst als Kunde beizutreten. Schön wäre, wenn bisherige Einlieferer und Kunden Propaganda für den Rundsendedienst machen könnten.

Mein Ziel sind zufriedene Kunden und Einlieferer. Dazu benötige ich weiterhin Ihre Unterstützung und für diese möchte ich bereits jetzt ganz herzlich danken.

Zusätzliche Informationen zum Rundsendedienst finden sich auf meiner homepage:

<http://homepage.hispeed.ch/ernst.schaetti>

-----